

奋力开创百姓富生态美的锦绣黔东南新未来

黄平推进食用菌产业大发展



本报讯(通讯员 张艾) 黄平县2020年把发展食用菌产业作为带动贫困户脱贫和长期稳定增收的重要抓手,持续巩固脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接,积极推动“基地建设规模化、经营主体培育规范化、产销对接多元化、绿色产品生态化”四化建设,成效明显。

推进基地建设规模化。按照标准园推进规模化生产基地建设,以50万棒为一个生产单元,每一个生产单元做到“三通一平”、6个生产单元为一个标准化规模生产基地的要求,以市场为导向,突出优势企业,多头并进,形成了多个特色基地。打造了“一社四家十五基地”,其中成立合作社1家,打造食用菌生产企业4家(其中龙头企业1家),种植基地15个。对其水、电、路、棚、库、房等基础设施进行优惠政策的配套安排,依法提供食用菌预冷贮库及加工车间建设用地。通过建设一批生产效益好、

带动能力强的规模化生产基地,大力推广“稻—菌、果—菌、林—菌”轮作等标准化高效种植模式,凝炼出浪洞食用菌产业园区等适宜本区域特点的标准化种植技术。

推进经营主体培育规范化。进一步加大以合作社为经营主体的培育,引导规范化发展,支持合作社把农民组织起来,按照统一标准、技术、管理,进行大规模、标准化种植。大力推行“科学化”种植、“订单式”生产。在充分尊重农户意愿基础上,引导农户参与合作社经营,利益共享,促进龙头企业、合作社通过与省农科院等科研单位进行对接,推进菌种选育、栽培替代原料、精深产品加工等方面技术研究,加快推进了新品种、新技术、新模式运用和创新,为企业节本增效,创造经济价值。全县发展食用菌企业4家,其中远鸿生物科技有限公司从事多年食用菌的研发、栽培、生产,有专业的生产管理团队和技术团队,有成

熟的生产工艺流程,有稳定的销售市场。

推进产销对接多元化。黄平县积极抢占省内市场、拓展省外市场,用好大数据平台,优化产品质量,深化系列加工实施联动销售,实现产销对接多元化。组建农产品销售工作专班,由专人负责食用菌销售工作统筹协调,市场风险的研判,帮助食用菌生产销售市场主体拓展线上线下销售渠道,随时跟进生产发展状况;在乡镇级由乡镇党委对本辖区食用菌销售负责,主动对接农产品采购商、帮扶单位一体同责,共同协助乡镇积极联系其他销售商,共同拓展营销渠道;坚持线上线下相结合,多渠道占领省内外市场,丰富配送内容,努力培育新的销售模式;强化市场信息服务,发挥供销社系统作用,充分运用大数据技术手段,促进食用菌种植面积、品种、产量、上市时间等生产信息与市场需求信息精准对接,有效畅通销售渠道。

推进绿色产品生态化。黄平县加强食用菌生产废弃物的污染防治与监管,开展菌棒废料综合利用专题研究,形成“农业废弃物—食用菌—菌渣利用—一种养业”的循环模式,促进资源的循环利用,推动食用菌绿色生态可持续发展。按照保护与开发并重的要求,充分利用森林资源,推进野生和树菌共生食用菌的发展。通过招商引资,在桃花工业园区、浪洞远鸿食用菌产业园区建立菌渣、菌棒生物转化厂,生产出高附加值的有机肥,有效解决了废弃菌渣、菌棒处置难题,同时又增加了经济效益。避免直接焚烧菌棒废料或者随意弃置等浪费资源和污染环境的问题发生,实现废弃菌棒的无害化、资源化处理。

据统计,2020年以来,黄平县食用菌种植完成种植3965万棒(亩),实现产值1.16亿元以上,解决就业人口2925人,安排农村富余劳动力8000多人(次)就业。

黄平农特产品畅销杭州市场

本报讯(通讯员 杨正洪 潘开怡 廖文祥 时宏英) 消费扶贫,是促进群众增收致富的重要一环、关键一招。2013年,杭州市拱墅区对口帮扶黄平以来,充分利用当地人口多、市场大、销售旺等优势,畅通农产品销售渠道。通过指定摊位、开设专卖店、电商销售等多种方式,使黄平出产的牛肉干、糯米、优质土鸡蛋等农产品源源不断地走出大山,走进杭州市民的餐桌。

近日,在繁华的杭州市拱墅区绍兴路上,一家名叫“凤凰山”名特优农产品专卖店,正是专门销售黄平的农特产品的商店。走进店内,黄平出产的蜂蜜、山茶油、糯米、牛肉干、优质土鸡蛋等农特产品琳琅满目,令人目不暇接。这些来自贵州黄平大山深处的农特产品,自去年1月份在这里展销以来,一直在这里保持良好的销售势头。

“我经常来的,这里的产品很棒的,特别是贵州的这些产品,像这个糯米跟牛肉干我就经常来买,因为它出自贵州的大山里头,没有污染,口感好,营养价值又高。”经常来购买的孙月仙说道。

这些来自大山里的黄平农产品,因其独特的自然地理、气候条件等多种因素,生长出来的农产品不仅绿色环保口感好,而且价格适中,品质也优于同类其他产品,因此,黄平农特产品一直在杭州市民中有着很好的口碑,同时也是大家走亲访友赠送礼品的首选。

第一次来到展馆的管琼琳十分惊喜,她告诉笔者:“我是第一次来到这贵州黄平馆,来了发现这里的产品都挺不错的,我打算买一点回去孝敬我爸妈,跟我的同事、朋友也分享一下,过年的时候可以采购一些年货送家人送朋友。”

在杭州市水晶城购物中心,黄平出产的银饰工艺品同样在这里保持良好的销售势头,杭州市拱墅区持续为黄平农特产品展开的市场大营销,在持续为贫困群众增收致富的同时,也极大地提高了黄平农特产品品牌的知名度和美誉度。

凤凰山名特优农产品专卖店的负责人王波表示:“我们凤凰山黄平展馆从去年2019年1月份开业以来,销售了黄平的农产品近千万(元),一直以来我们黄平的产品在杭州都特别受杭州市民欢迎,下一步我们希望能有更多的好的农产品过来,给我们杭州市民选购。”

杭州市拱墅区对口帮扶黄平以来,始终把消费扶贫作为带领群众增收致富的有效途径,积极创建品牌,搭建黔货出山高端平台,使黄平更多的农特产品源源不断地出山达海。据了解,截至2020年11月底,黄平农产品在杭州的市场销售金额已超亿元,带动了黄平县15360名贫困群众脱贫致富。



专卖店农特产品备受消费者青睐

平溪镇:

支部建在产业上 开启甜蜜新生活

本报讯(通讯员 唐碧珍) 近日,走进平溪镇长岭村大坪组,雷火坪组的乡村小道上,两排木质蜂箱整齐排列,随小路延伸到路的尽头。道路另一侧,一群群土鸡随意觅食,扒开草从细看,一窝窝绿壳鸡蛋吸引眼球,鸟叫鸡鸣、蜜蜂环绕,一派热闹景象扫净冬日寒气,令人好不欢喜。

蜂蜜基地负责人、长岭村支书吴举双手举着挤满蜜蜂的木板笑眯眯地向大家展示:“我现在蜜蜂一共300箱,计划明年扩建至600箱。预计明年三四月份油菜花开的季节能采蜜,一个蜂箱一年能采摘两季,一季能采摘蜂蜜10斤,按市场价150元/斤计算,将收获90余万元。我现在忙着移动蜂箱到农丰油菜大坝,来年那里一大片一大片黄灿灿的油菜花能给我带来好收成。”

吴举介绍道:“为充分利用川岩村丰富的林地资源,养蜂基地另一侧拉网开辟一片林下养鸡基地。现共有鸡2万羽,由村组长、党员江峰同志负责。养蜂项目利益联结25户,已分红10户5000元,养鸡项目利益联结77户。来年春天移动蜂箱、养鸡、养蜂基地管理、防疫等都需要不少工人,可为村民提供就近务工岗位。”

据悉,平溪镇林下养蜂目前共计有1050箱,其中小地村养蜂600箱,长岭村300箱,农丰村100箱,大寨村50箱。共计投入财政扶贫资金及财政涉农整合资金99.8万元,



吴举高兴地向笔者展示蜂箱蜜蜂蜂巢

利益联结100户400人,2019年度分红1万元给20户贫困户,每户500元。2020年度已分红1万元给20户贫困户,每户500元,预计在年底还要分红4万元给80户贫困户。下一步,将结合各村优势,依托“党支

部+产业”发展模式,将支部建立在产业链上,围绕一千亩茭白、一千亩百香果、一千亩精品水果、一千亩林下经济、一千亩水产养殖“五个一千亩”做好产业大文章,开启平溪人民幸福新生活。

黄平“消费扶贫馆”土鸡土蛋旺销

本报讯(通讯员 廖尚刚) 近日,位于黄平县城汽车站附近农村淘宝超市的“消费扶贫馆”在开展土鸡和土蛋惠民销售过程中,0.2万枚鸡蛋和100多只已宰杀加工好的母鸡,仅在一个多小时就被市民拿完和“试尝”一空。这是黄平县电商办公室、农产品销售专班和翼之菲农业有限公司、继光家禽养殖有限公司在联合开展土鸡销售惠民活动中,推出的一项让利于消费者的新举措。

黄平县开展这次土鸡销售惠民活动,是在精准打造区域电商平台的基础上,让广大消费者享受到更多电商红利而举办的。据介绍,这

次土鸡和土鸡蛋让利销售活动从2020年12月26日开始至27日结束。在活动期间,共试销投放0.5万枚土鸡蛋和500只土鸡让利给黄平县的消费者。主办方和承办方规定:凡到场的消费者限领7个月龄以上1.75公斤左右的成年土母鸡两只,免费赠送土鸡蛋20枚,多购的土鸡蛋仅以0.7元1枚成交;母鸡和多购的鸡蛋提回家烹煮食用满意后再付款,若不满意则免费赠送。

据悉,黄平县这次向市民销售的土鸡和土鸡蛋均为位于旧州镇草芦坪村的贵州继光家禽养殖有限公司提供的禽产品。该公司成立于2019年,企业负责人刘鹏志是

一位热心脱贫攻坚事业的创业人士,他凭借草芦坪村宜人的地理环境,养殖的土鸡完全靠天然放养,土鸡所采食的食物均为林下的各种植物和昆虫,因而鸡肉结实,营养丰富,脂肪含量低,被当地消费者公认为返璞归真的绿色禽肉。公司因此在当地还带动了一批种植养殖大户,并解决了200多名贫困劳力的就业问题。该公司这次在联合开展土鸡销售惠民活动中,为了防范禽类流感和继续做好新冠疫情防控工作,他们所推出的土鸡均统一宰杀和脱毛处理,并通过严格的疫情监测抽检合格后才售卖给消费者。

县委党校“点餐式”培训 提振扶贫干部精气神

本报讯(通讯员 潘晓燕) 扶贫干部是带领群众脱贫致富的主力军、先行者。近段时间以来,黄平县委党校针对部分扶贫干部政策知晓力低、理论水平不高等方面实际,充分发挥“主阵地”“大熔炉”作用,牢牢抓住干部教育培训这根“牛鼻子”,通过“点餐式”精细精准举办各类扶贫干部专题培训,为全县扶贫干部打好打赢脱贫攻坚战补足了“精神钙”,提振了“精气神”。

县委党校立足于解决扶贫干部队伍中存在的问题,对全县中青年干部分批分期组织开展了专题培训,先后聘请贵州省委党校、黔东南州委党校、县委政研室等相关部门的领导干部和知名专家进行讲授,借鉴发展经验,取其所长、补己所短。在科级领导干部培训班、中青班等主体班次中,邀请县委副书记、县长杨智、县委副书记杨宗振、县委常委、县纪委书记欧仁文、县委常委、组织部部长何莹等领导以及县委办、县委宣传部、县扶贫办等部门有关负责人讲授,分析县情,精准解答疑惑,与学员一起交流。

“县委党校针对我们部门单位需求,为巩固脱贫攻坚成效进行精准‘点餐’‘配餐’的培训方式很有实效,领导们的讲授答疑,让我们进一步增强了对巩固脱贫攻坚成效的信心和能力,也为我们下一步实施乡村振兴战略理清了发展思路。”对于县委党校“送餐”培训模式,县农业农村局副局长李佳柳表示赞赏。

如何让培训内容深入人心,是取得培训实效的关键。在干部培训中,县委党校不断探索创新教学形式,采用课堂讲授、经典诵读、初心教育、警示教育、视频教学、社会考察、异地培训等多种形式进行教学,增强学员的学习力、思考力,仅今年以来,县委党校就举办了培训班共28期2121人次。同时,黄平县委党校还成立了理论志愿宣讲团,精心准备了10多个脱贫攻坚专题送教上门、送课下乡。把中央和省、州、县扶贫政策原汁原味地带到田间地头,讲给干部听,让百姓明白产业扶贫、易地扶贫搬迁、基础设施建设、教育、医疗、住房、乡村振兴等一系列好政策,引导贫困群众倡导新风貌,参与发展新产业,自力更生走向脱贫致富道路。

黄平县委党校常务副校长潘兴奎表示,将继续以“争创一流县级党校”为奋斗目标,坚持以巩固脱贫成效与乡村振兴战略有效衔接,继续为扶贫干部进行“点餐式”培训,让广大扶贫干部本领强起来。

县法院干警远赴云南讨薪 为104名农民工讨回工资69万余元

本报讯(通讯员 黄发) 近日,黄平法院高效办结一系列劳动争议纠纷案件,帮助104名农民工讨回拖欠工资69万余元,切实保障了当事人合法权益。

申请人王某等104名农民工在某建筑公司务工,被拖欠69万余元工资,此次劳动争议纠纷案件,经黄平县劳动人事争议仲裁委员会调解后达成协议,该公司于2020年11月30日前支付全部欠款,可协议生效后,该公司未履行其支付义务,在多次协商未果后,王某等104名农民工向法院申请强制执行,黄平法院及时立案受理,执行法官在第一时间向被执行人送达了执行通知书、财产报告令等相关法律文书,并在网络上进行财产查控,当发现被执行人账户上有可查控的资金时,黄平法院立即组织执行干警远赴云南督促其支付农民工工资,执行法官同时对该公司的负责人进行法律宣传教育,在执行法官锲而不舍的努力下,该执行案款全部追回,目前已通过网络将案款发放给农民工。该案件从立案到案款支付完毕仅花费了两天时间,最大限度维护了当事人的合法权益。

黄平持续推进“长江禁捕 打非断链”专项行动

本报讯(通讯员 李开奎 何兴堂) 为落实好长江“十年禁渔”重要决策部署相关工作,1月4日,黄平县市场监督管理局旧州分局与旧州镇政府、旧州景区管委会、县农业农村局、县森林公安等部门联合开展“长江禁捕,打非断链”专项执法行动。

此次专项执法行动,重点检查了辖区内农贸市场水产品经营店和餐饮单位是否有“野生河鲜”、“江鲜”等产品销售。督促经营者严格落实进货查验制度,并切实做好台账记录,不得采购、加工无合法来源凭证的水产品及其制品,严禁以“长江野生鱼”、“溆阳河鱼”、“野生江鲜”等词使用在店堂牌匾、经营场所、菜单、餐巾纸等处。检查的同时广泛宣传了“长江禁捕,打非断链”专项行动相关法律法规知识,引导经营单位自觉守法。

此次行动,共检查餐饮单位、水产品经营单位、渔具经营单位等市场主体35家次,责令整改不规范行为6处。下一步,黄平县市场监督管理局旧州分局将继续与相关部门联动,不定期开展执法检查,加强水产品市场、渔具市场的监管力度,确保长江十年禁渔令落到实处,彻底斩断辖区市场销售长江流域非法捕捞渔获物产业链。