

产业经纬

天柱：烤烟基地劳作忙

近年来,天柱县通过“党支部+公司+基地+农户”组织方式,引导群众因地制宜发展烤烟种植,拓宽群众增收致富渠道,助力乡村振兴。

图为近日,在天柱县凤城大坝烤烟种植基地,村民正在劳作。

(通讯员 王岩弟 龙尚源 摄)



黄平县新州镇白塘村：

种下黄金白茶 百姓吃上“产业饭”

○ 通讯员 陈孝新

近日,天气转晴,正是茶苗培育的好时节。走进黄平县新州镇白塘村,连片的茶叶种植基地映入眼帘,几十名工人正在给茶叶除草、施肥,好一派热闹的劳动场面。

黄平县新州镇白塘村海拔在800到900米之间,这里气候宜人、土壤肥沃、环境资源丰富,非常适宜种植白化类茶叶品种,同时,这里交通方便、人力资源丰富,适合大面积发展茶叶种植。

今年,黄平县农业农村局结合当地生态优势、整合林地资源,引进了贵州施铭茶业发展有限公司到白塘村种植茶叶800余亩。其中,主要品种有黄金叶、黄金芽和水晶白茶,带动当地150多名群众就近就业。

笔者来到茶叶种植基地,看到原来闲置的山坡,已经开垦出来,60多名工人正在忙着翻地、施肥等。贵州施铭茶业发展有限公司总经理金琼辉介绍,公司于2021年11月份经过多方实地考察后,觉得从土壤、气候等方面都非常适合茶叶种植,因此决定在白塘村建立白茶种植基地。目

前,该公司已经与11户村民签订了20年的土地流转合同。

据白塘村驻村第一书记顾业军介绍,白塘村以“政府+公司+农户”的模式发展茶产业,农户出土地,公司出资金,政府出政策,三方协同发展。公司以每亩200元的租金从农户手里流转土地,农户参与务工获得工资,政府则给予相关政策支持。

“我工作了一个多月,获得了3000多元的劳务工资。”在茶叶种植基地翻地的白塘村村民李奎兴高兴地告诉笔者,以前他家主要以种植水稻和玉米等小季节农作物为主,茶叶种植基地落户白塘村,不仅让他在家门口找到了工作,还吃上了“产业饭”。

看到茶叶种植基地落户白塘村,很多原本准备外出务工的村民也安心留在了家里,来自新州镇槐花移民搬迁安置点的杨通英就是其中之一。她告诉笔者:“以前在外面打工,时常挂念着家里,现在在附近务工,既可以挣到钱,又可以照顾家人,挣钱、顾家两不误,以后都不用出外务工

了,政府不仅帮我们搬迁到这么好的地方,还让我们就近就业,解决了我们的后顾之忧之优,感谢政府的好政策。”

据悉,该茶叶种植基地分三期进行建设,预计投入资金1500万元,种植茶叶1500亩,还将建设炒茶厂房,以及购入相关设备。贵州施铭茶业发展有限公司计划今年投入资金600万元,种植茶叶800亩;2023年投入资金300万元,种植茶叶400亩;2024年投入资金260万元,种植茶叶300亩。基地建成4年后,将直接带动白塘村茶叶产业发展,带来巨大经济效益。每亩预计产干茶叶12.5公斤,以目前最低批发价每公斤2000元计算,每亩年均产生经济效益2.5万元,1500亩累计产生经济效益3750万元。扣除土地流转、人工及肥料等相关生产支出后,每亩纯利润在1万元以上,茶叶种植基地每年纯利润达1500万元以上。同时,基地每年可以解决当地劳动力长期就业40人、短期(40—50天)就业3000人,年均支付各种人工工资达2150万元以上。

丹寨县兴仁镇摆泥村：

驻村帮扶产业旺 村美民富气象新

○ 通讯员 万章庆



图为驻村工作队员深入田间地头助力产业发展

一年之计在于春,一年好景在春耕。眼下,正值春耕备耕大好时节,在丹寨县兴仁镇摆泥村,群众正抢抓农时,在阳光的照耀下,田间地头呈现一片生机勃勃景象。

在摆泥村吊瓜种植基地,10余名群众在村合作社理事桂时珍的带领下,正忙着给吊瓜除草、施肥。“我家土地流转给村里发展产业之后,我便在产业基地务工,每天80元钱,年底还有产业分红,在这里务工,离家近的同

时还能照顾小孩读书,一举多得。”摆泥村村民文兴芝擦了擦脸上的汗水,乐呵呵地说。

近年来,各级各部门严格落实“四个不摘”要求,州委办公室、州审计局和丹寨县委组织部先后选派第一书记和驻村工作队员,到摆泥村开展驻村帮扶工作,强化基层组织建设,进一步充实乡村振兴一线力量。摆泥村驻村工作组与村干拧成一股绳,带领群众继续发展蓝莓、吊瓜种植等产业,使产业发

展得越来越好,群众生活水平也越来越高,为书写乡村振兴新篇章奠定良好基础。

“摆泥村坚持以党建为引领、以产业为抓手,始终把群众增收致富作为头等大事,把生态优势转换为经济发展优势,走出山地增绿、林农增收、林业增效的绿色发展之路。发展产业不仅能壮大村集体经济,同时还能带动100余户农户就近务工,让绿水青山变成实实在在的金山银山,进一步巩固拓展脱贫攻坚成果,促进村民增收。”摆泥村党总支书记张有军说道。

“我将认真履行好‘一宣六帮’驻村工作职责,乘着新国发2号文件的东风,围绕‘四新’主攻‘四化’,锁定乡村振兴目标谋新路,聚焦村情民情解难题,在巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接工作中奋发有为。我们要珍惜春光,发展特色高效农业,狠抓产业发展,以良好的工作实绩,回报组织的信任和重托。”州审计局派驻摆泥村驻村干部杨宗臻说道。

在全面推进乡村振兴的新征程中,摆泥村以产业发展为抓手,打造“党建+产业”基地,将党支部建在产业上、建在田间地头里。通过采取“帮扶单位+党支部+合作社+农户+企业”模式,引领种植蓝莓1050亩、林下中药材300亩、吊瓜100亩、雷竹80亩,目前正规划新增种植茶叶2000亩,奋力开创产业兴、村庄美、村民富的乡村振兴新局面。

乡村故事



金道敏：

“互联网+农业”闯出致富新天地

○ 通讯员 张家华 姚进忠 赵光普

“当前,正是韭菜新鲜上市的时节,线上销售十分火爆,每天都有全国各地的消费者通过线上平台下单,多的时候上百单……”金道敏说,因下单客户太多,为了尽快发货,家里请了四五人帮忙分拣、打包产品。

金道敏是黎平县永从镇三龙侗寨的一位“90后”女大学生,她毕业后,选择“互联网+农业”的创业模式,回乡做起了“韭菜西施”。

金道敏在杭州上大学时,读的是国际贸易专业,因接触过电商,所以对电商有所了解。2017年,黎平县入选国家级电子商务进农村综合示范县,乘上政策之东风,金道敏选择回乡创业,开启了“黔货出山”销售新模式。

受人才匮乏、交通不便、物流不畅和新冠肺炎疫情等问题的影响,金道敏的创业之路有苦有甜,也有想过放弃的时候,但最终她还是选择坚持下来。

几年来,她一边示范种植,一边探索市场。目前她与乡亲们种植的韭菜已有120余亩,还成立了农民专业合作社。

2021年2月,她的丈夫吴文杰辞掉公职,与她共同创业。如今,他们夫妻自己的韭菜种植基地,每年线上线下销售额达100万元。

每天天刚蒙蒙亮,金道敏便早早起床,梳洗完后,便把全家的手机收集起来,坐到自家后院开始直播,她同时在三个直播平台销售韭菜,她一边吆喝介绍自家的韭菜,一边回复网友的提问,一场场热闹的网络“赶集”,每天就在金道敏家的后院里拉开序幕。

直播结束后,金道敏又要忙着到韭菜种植基地根据订单取货、备货,每天少则几十单、多则上百单,她每天的行程都安排得很满。她的韭菜种植基地,还为当地村民提供了稳定工作岗位5个、临时岗位30余个。

目前,金道敏的短视频平台粉丝量已达5000

白冰：

培育黄精苗 带农挣“黄金”

○ 通讯员 张能秋

近日,岑巩县凯本镇小田坝村黄精种植户刘德江高兴地说:“感谢中药材种植‘土专家’白老板,带我种植黄精,使我成功走上致富路。去年,我种植黄精近100亩,仅销售了2亩左右的黄精,就成功创收10万元。”

刘德江口中所说的“白老板”,正是凯本镇龙塘河村中药材种植“土专家”白冰。2013年,白冰与一名种植钩藤的老板相识,这位老板带他到刘河县某钩藤种植基地考察后,他发现种植钩藤成本低、见效快、效益高,于是他决定试种钩藤,并学习掌握了中药材种植的技能。2014年4月,白冰在沈家湾烤烟育苗的闲置大棚中,培育钩藤苗近3万盘466万株,兴建商品苗基地60余亩。当年,他培育的钩藤苗大获丰收,每亩创收5000元左右,总的实现创收近200万元。白冰种植钩藤成功后,通过政府引导,带头成立了第一家岑巩县金苗中药材种植专业合作社,并担任合作社理事,以“公司+合作社+农户”农业经营模式经营。在合作社的带动下,凯本镇的大寨、龙塘河等村大力发展钩藤育苗圃400亩,通过开展技术培训和种植管理,形成集产、供、销为一体的中药材钩藤苗木产业链。2018年,实现产值1200万元,带动2个村210余户贫困户脱贫。

近年来,黄精价格涨势迅猛,市场前景较好。2019年来,白冰依托岑巩县凯本、平庄两镇得天独厚的生态优势,开始尝试种植黄精,他在凯本、平庄两镇通过土地流转种植黄精260亩。为提升黄精产品附加值,他积极与贵州大学中药

多人,主要是靠短视频平台流量分流、稳定的货源、优质的产品和服务“吸粉”。

勤奋让金道敏的网店生意红红火火,“新”的思维是她成功的秘诀。

在鲜货处理上,金道敏把韭菜分成叶、根两部分,将韭菜叶冷鲜包装作为食材,韭菜根则作为种源。据介绍,一条韭菜根就能卖出1元多的好价格,用网络为农产品赋能,充分发挥农产品价值。

金道敏利用互联网电商平台作为销售渠道,创新“互联网+基地+合作社”模式,用基地保证货源质量,以农民专业合作社扩大产能,不施用农药和化肥,保证了本地宽叶韭菜纯天然的品质。

目前,为了提高收入,金道敏的网店上架了几十种农特产品,有侗家特色的腌鱼、腊肉,也有山区特有的香料,甚至是在农村极为常见的稻草、稻草灰,都被她卖到几十元一公斤。群众看在眼里,纷纷将自家最好的产品带到她家,请她帮忙销售。

金道敏敢闯敢干,用手机开店,借网络“赶集”,以创新助力乡村振兴,带动山村农产品转型升级,助力“黔货出山”,助农增收。



图为正在直播带货的金道敏

材研究所合作,投入200万元成立了贵州汇农农业有限公司,建成黄精产品初加工产业链,他与省外多家中药材客商合作,畅通了销售渠道,促进黄精种植产业持续发展,他种植的260亩黄精大概于五年后上市,预计每亩黄精创产值10万元左右,累计可创产值2600万元。黄精通过初加工后,产品附加值还可以提升30%左右。

然而,由于黄精种苗价格较高,加上需求量较大,2020年,他决定自己培育黄精种苗。在政府扶持下,他争取财政项目扶持资金110万元,在平庄镇包东村地岳组建成黄精种苗培育基地100亩;2021年,他又投入近200万元,在凯本镇大寨村建成黄精种苗培育基地100亩,每亩产黄精种苗15万株,按照每株市场价0.9元计算,到2023年底,200亩黄精种苗全部上市销售后,预计可创产值2700万元,将使全县新增黄精种植面积3500亩。同时,白冰的黄精种植和种苗培育基地,平均每天为周边群众提供就业岗位30个,去年向群众支付劳务工资60万元,涵盖凯本、平庄两镇5个村近300户农户。

培育黄精种苗,带农挣“黄金”。如今在白冰的带动和技术指导下,全县有近1000户农户(公司或合作社)种植黄精,黄精种植面积近1万亩。这些从明年开始将陆续上市,保守估算可创产值8亿元左右。白冰表示,他将继续把育苗生产关,延长黄精的产业链,提升黄精产品的附加值,拓展黄精销售市场,带动农户种植黄精实现增收,把岑巩打造成我国西南地区的黄精产品优质生产基地。

榕江县仁里水族乡：

春笋出山助增收

○ 通讯员 王晓敏

春回大地,暖风习习,林子间的“小精灵”们全都探出了脑袋,如今正是春笋采收的黄金时期,水灵灵、脆生生的春笋鲜味十足,不禁勾起在外游子的味蕾。

榕江县仁里水族乡党民村,位于榕江县仁里乡东南部,这里森林覆盖率高、资源丰富、土壤肥沃,为竹笋生长提供了得天独厚的条件。

走进党民村,竹林里到处都是挖春笋的村民,只见他们挖开泥土,用力一锄,一个新鲜完好的春笋就被挖了出来。“再过几天,今年的春笋就要被全部挖完了。我们村离集市远,挖好的春笋要拿去集市上卖很不现实,听说村里收购春笋,我们大家再也不用担心春笋挖出来没地方卖了,我现在每天都要上山挖笋,一天能有150元左右的收入。”党民村村民姚美芝乐呵呵地说。

新鲜的春笋虽说味道鲜美,是珍贵食材,但不便保存,而笋干能在保留竹子清香的同时长时间存放,也是一道人间美味。早在今年年初,党民村村级集体经济有限公司的负责人潘世周就经常听在外的游子说想念家乡春笋的味道,那么何不将新鲜春笋烘干后真空包装,采用线上销售的方式,让山里的春笋走出大山、走向省外,让群众在吃好“菜篮子”的同时,又能鼓起“钱袋子”呢?说干就干,党民村村级集体经济有限公司当即决定购买烘干机,延长春笋加工产业链,将从村民手中收购

